

# PRESENTATION 2023 05



TDHI STARTUP  
for old and new companies

**WWW.TDHI**  
**STARTUP.COM**

**facebook**

# ABOUT US

Facciamo parte del [www.tdhi-group.com](http://www.tdhi-group.com) Il TDHI Group è stato fondato nel 2012, dal [www.dhgroup-international.com](http://www.dhgroup-international.com), presente sul mercato internazionale dal 1989.

TDHI Group svolge la sua attività nell'ambito della consulenza internazionale, nel contesto dell'internazionalizzazione delle imprese e opera in tutti i mercati [www.tdhi-representations.com](http://www.tdhi-representations.com).

Ti aiuta a consolidarti nel tuo mercato e, quindi, a farti conoscere il mercato internazionale. Nel settore delle startup, tutti sono concentrati sullo sviluppo di Startup e nei nuovi progetti e lo facciamo anche noi, ma noi ci dedichiamo anche alle aziende già attive nel 2019.

Noi anche con questo fondo che ci permette di finanziare a fondo perduto, incubiamo il nuovo e siamo un sviluppatore fenomenale per il ripristino delle aziende colpite da anni di pandemia.

# BREVEMENTE

- ✓ Consulenza per la riapertura delle aziende dopo gli anni pandemici
- ✓ Consulenza per il rinnovo dei progetti concepiti prima del dicembre 2019
- ✓ Consulenza per la ristrutturazione di piani aziendali o memorandum di investimento, strutturati prima del 31/12/2019
- ✓ Assistenza e finanziamenti alle imprese per l'internazionalizzazione

Per internazionalizzare, creare e produrre un catalogo, creare e gestire una rete di vendita, riorganizzare l'azienda, creare un nuovo prodotto, trovare nuovi partner e sviluppare delle partnership, in breve: per evolversi e svilupparsi, bisogna investire.

Spesso una piccola e media impresa non ha tutte le risorse necessarie, ed è qui che facciamo la differenza. Se crediamo nel tuo prodotto o nella tua azienda e, soprattutto, se siamo sicuri di poterti aiutare a creare nuovo fatturato, facciamo tutto il necessario e avrai i nostri servizi finanziati al 50% gratuitamente, pagando quindi il restante 50% in 3 anni.

Sì, hai letto bene: siamo unici al mondo a proporre proposte così innovative, utili e concrete!

Scrivici, valuteremo la tua azienda o il tuo progetto e ti diremo cosa possiamo fare per te.

# L'UNIONE FA LA FORZA E SPESSO LA DIFFERENZA.



# PROPOSTA INTERNAZIONALE PER LE PMI

TDHI ha siglato un accordo con importanti società, trust, fondazioni e holding per attuare questa proposta sensazionale.

Dal 10 05 2023, avremo nuovi fondi a disposizione e li useremo per supportare le PMI.

Le aziende costituite entro il 31 12 2019 potranno inviare la propria candidatura.

Le aziende devono inviare:

- ✓ Una presentazione dell'azienda, dei servizi e/o dei prodotti
- ✓ Una descrizione della situazione aziendale al 31 12 2022 e se possibile un trimestrale del 2023.
- ✓ Una descrizione della nuova idea o del nuovo prodotto
- ✓ Una descrizione della nuova startup

Tutte le richieste riceveranno comunque la nostra risposta.  
La risposta viene inviata entro 60 giorni.

Se i documenti del richiedente provengono dal mercato italiano, devono essere inviati all'indirizzo e-mail: [info@tdhi-italia.com](mailto:info@tdhi-italia.com) e in copia il Dr Paolo Magri [generalmanager@tdhi-international.com](mailto:generalmanager@tdhi-international.com)



TDHI STARTUP  
RECOVERY AND  
DEVELOPMENT  
FUND

# PROPOSTA SENSAZIONALE

## COSA POSSIAMO FINANZIARE

1. Consulenza per la riapertura delle PMI dopo la pandemia
2. Consulenza per il rinnovo di progetti concepiti dalle PMI prima del 31 12 2019
3. Consulenza per la ristrutturazione di piani aziendali per una PMI nell'area EMEA
4. Consulenza per il rinnovo del memorandum di investimento progettato prima del 31 12 2019
5. Assistenza alle PMI per l'internazionalizzazione dopo gli anni della pandemia
6. Rinnovo di progetti aziendali e industriali, concepiti entro il 31 12 2019
7. Ricerche di mercato per PMI con sede nell'area EMEA
8. Ricerca commerciale e strategie per lo sviluppo delle PMI
9. Ricerca sullo sviluppo di prodotti industriali creati prima del 31 12 2019
10. Ricerca e sviluppo per prodotti di design in cui almeno il prototipo è stato prodotto prima del 31 12 2019
11. Creare reti commerciali per le PMI con sede legale nell'area EMEA

## FACILE E VELOCE

- a. Il potenziale cliente invia i documenti richiesti,
- b. Entro 60 giorni inviamo una proposta preliminare al potenziale cliente,
- c. Una volta che l'interesse del potenziale cliente per la nostra proposta è stato ricevuto per iscritto, dobbiamo sempre sottoporre la candidatura per ottenere il contributo al TDHI RECOVERY AND DEVELOPMENT FUND, che risponde entro 30 giorni,
- d. In caso di accettazione da parte del TDHI RECOVERY AND DEVELOPMENT FUND, inviamo un contratto semplificato al potenziale cliente,
- e. Se il potenziale cliente accetta, viene eseguita la procedura contrattuale,
- f. Inizio dell'attività concordata.

# PROPOSTA SENSAZIONALE

## POSSIAMO ACCEDERE AI FONDI

1. Solo se abbiamo contratti che menzionano i servizi inclusi nell'elenco dei servizi scritti nella pagina precedente,
2. Possiamo accedere fino al 50% del valore dei contratti firmati.
3. Dobbiamo fornire al TDHI RECOVERY AND DEVELOPMENT FUND una relazione semestrale sulle attività svolte. (Una copia viene inviata al cliente a titolo informativo). Il TDHI RECOVERY AND DEVELOPMENT FUND, qualora riscontrasse discrepanze tra l'attività svolta e lo scopo del finanziamento, può annullare il contributo concesso alla TDHI ITALIA. In ogni caso, la TDHI ITALIA, se ne farà carico e continuerà nell'attività concordata con il cliente sino a scadenza o alla disdetta. Il cliente continuerà a pagare solo l'importo forfettario mensile concordato.

## PERCHÉ È SENSAZIONALE

- a. Possiamo ottenere un contributo per finanziare la TDHI ITALIA ciò che faremo per te sino al 50%
- b. Pagherai il restante 50% in 36 rate fisse
- c. Non è richiesta alcuna garanzia nonostante un pagamento così dilazionato
- d. Contratto semplificato
- e. Possibilità di disdetta dopo il primo semestre. Inoltre, ogni trimestre è possibile risolvere qualsiasi obbligo contrattuale con una semplice comunicazione scritta alla nostra azienda anche in assenza di giusta causa. Siamo interessati a lavorare e raggiungere risultati con te. Se accettiamo un cliente, sappiamo che possiamo ottenere risultati insieme. Diamo e chiediamo sempre la possibilità di poter disdire un accordo se riteniamo che il cliente non ci consenta di fare del nostro meglio. Il nostro obiettivo è ottenere dei risultati per i nostri clienti e conseguentemente ricevere anche le provvigioni di successo concordate. Il finanziamento è a fondo perduto per il cliente finale, ma non per la TDHI ITALIA che dovranno comunque ritornare il finanziamento ottenuto. Quindi scegliamo bene e accettiamo e accreditiamo un cliente solo se siamo certi di ottenere risultati.



# PROPOSTA SENSAZIONALE

## IMPEGNI RICHIESTI

- Solo le prime sei rate mensili fisse
- Una provvigione di successo calcolata nel nuovo fatturato
- Bonus se previsto negli accordi

## BENEFICI ADDIZIONALI

- I clienti che hanno l'opportunità di accedere a questo programma saranno in grado di acquistare prodotti o servizi del TDHI GROUP con un 5% di sconto.
- Nel 2023, unico Gruppo al mondo è stata aperta la partecipazione al Contest anche ai clienti. Con il semplice pagamento della fattura di consulenza, dei servizi o delle provvigioni, riceveranno dei punti con i quali parteciperanno al Contest 2023. [Clicca sul logo.](#)



# FREQUENTLY ASKED QUESTIONS

## **Il mio impegno è solo il pagamento mensile?**

SÌ. La prima rata avverrà entro 5 giorni dalla firma del contratto semplificato. Ricorda che poi ci sono le commissioni di successo che saranno sempre pagate entro 5 giorni dalla ricezione dei pagamenti da parte dei clienti trovati, acquisiti o segnalati da TDHI.

## **Ma devo rimborsare il contributo che riceve TDHI?**

NO. In nessun caso. Possiamo accedere al fondo per sostenere il nostro lavoro per la vostra azienda. Il tuo vantaggio è che riceverai un lavoro per il quale qualcun altro te ne pagherà il 50%.

## **Quindi, se firmo un contratto con te del valore di 18.000 euro, dovrò pagare solo 9.000 euro pagando 250 euro al mese per 36 mesi?**

SÌ. La proposta commerciale sarà di € 18.000, ma firmerai un contratto di soli € 9.000 con noi. Stiamo preparando un accordo semplificato per iniziare rapidamente a lavorare per trovare soluzioni per la tua azienda e non perdere tempo in valutazioni legali.

## **Quali altri impegni finanziari avrò?**

Commissioni di successo ed eventuali bonus se inclusi nell'accordo. Nella proposta che riceverai ti diremo cosa possiamo fare per te, indicativamente come e quanto costa in modo molto semplice e diretto.

## **Riceviamo segnalazioni sul lavoro svolto?**

Ogni 6 mesi, dobbiamo inviare un rapporto al DH Group. Lo riceverai in copia. Durante il periodo sarai comunque informato di quello che stiamo facendo per te e con te. Avremo bisogno di informazioni, accordi, definizione di proposte, prezzi ecc quindi ovviamente saprai settimana dopo settimana cosa stiamo facendo. Avrai un ufficio remoto attivo nei mercati per la tua azienda. Vogliamo consolidare il nostro rapporto con te, per andare oltre i 36 mesi dell'accordo iniziale. Sapere cosa facciamo sarà la cosa più ovvia.

## **Quando posso disdire il contratto e come?**

Puoi disdire dopo i primi 6 mesi e poi ad ogni trimestre, con una semplice e-mail inviata dal CEO o GM della tua azienda. Siamo certi che non lo farai perché scegliamo clienti con i quali possiamo guadagnare insieme. Il nostro secondo obiettivo dopo aver creato le necessarie relazioni con il nostro lavoro durante il periodo, sono le commissioni di successo.

## **Come posso partecipare a questa iniziativa?**

Segui le informazioni a pagina 6. Invia i due documenti. Meglio li scrivi, più informazioni ci dai, meglio sarà. Ma non preoccuparti, la TDHI HUB ti aiuterà a migliorare i documenti ed a presentarti al meglio al Recovery Fund. Sceglieremo le aziende per le quali sappiamo di poter ottenere risultati. Il tuo obiettivo è il fatturato ed il nostro obiettivo è legato alle commissioni di successo. Quando c'è un obiettivo comune, i risultati arrivano.

## **La TDHI lavora in remoto?**

Da Sempre. Prima, durante e dopo il covid 19. Dal 2015 lavoriamo da remoto. Nel Gruppo o con te, GM o GPM si incontreranno o effettueranno chiamate conf o videochiamate se e quando necessario. Mantenendo bassi i costi, il budget viene utilizzato per offrire servizi qualificati a prezzi economici. Vogliamo essere nei mercati, non nelle riunioni.

## **Ma chi decide le commissioni di successo?**

Dopo aver analizzato i dati, i prodotti o i servizi della tua azienda, ti faremo una proposta. All'interno della proposta ci saranno tempi, costi e metodi. E lì potrai scoprire chiaramente quali sono le commissioni di successo che riteniamo giuste, e sono sempre ragionevoli perché il nostro obiettivo è guadagnare insieme. Quindi concorderemo insieme la provvigione di successo.

## **Cosa sono i bonus?**

Sono premi che concorderemo insieme e che saranno definiti nel contratto. I bonus ci verranno pagati se raggiungiamo gli obiettivi di fatturato concordati con te.

## **Se ho prodotti personalizzati, potremmo decidere di volta in volta le commissioni di successo quando presentiamo proposte commerciali per i clienti che trovi??**

SÌ. Per i clienti industriali e il settore del design, prevediamo di volta in volta la possibilità di stabilire le provvigioni.

## **Se devo creare una rete commerciale, potrei approfittare di questa opportunità?**

SÌ. Invia i due documenti richiesti e ciò che desideri o pensi di avere bisogno e ti risponderemo.

## **Se non ho soldi, posso partecipare e pagare solo con una commissione vincente?**

In linea di principio no. Puoi comunque inviare i documenti richiesti. Se il tuo progetto / prodotto / azienda sarà considerato interessante, forse sarai accettato lo stesso.

Siamo innovativi; sempre in movimento, creiamo benessere per i nostri clienti perché siamo un valore aggiunto, non un costo. **Non fare domande adesso, invia i documenti richiesti e scrivici cosa vorresti per la tua azienda.** Leggerai la nostra proposta. E a tutte le domande che avevi in mente, troverai le risposte. Non perdere tempo ora: il mercato non aspetta!



**TDHI STARTUP**  
for old and new companies



TDHI STARTUP  
for old and new companies

# THANK YOU



Dr Paolo MAGRI ☎ *+37 06 502 0704*

General Manager ☎ *+39 348 256 7230*

Italiano, Inglese e Francese

✉ [\*generalmanager@tdhi-international.com\*](mailto:generalmanager@tdhi-international.com)

🌐 [\*www.tdhi-italia.com\*](http://www.tdhi-italia.com)